

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort:

Junior Sales Assistant (m/w/d)

Die CERTIFER-GRUPPE ist ein führender Global Player für die unabhängige Inspektion und Zertifizierung von Eisenbahn- und Stadtbahnsystemen mit zahlreichen Niederlassungen in Europa, Lateinamerika, Asien und Australien, der sich für ein sicheres, zuverlässiges und nachhaltiges Eisenbahnsystem einsetzt. Die Gruppe ist an allen Subsystemen beteiligt: Schienenfahrzeuge, fahrzeug- und strecken-seitiges ZZS, Infrastruktur, Energie und globales System.

Wir, die AEbt Certifer GmbH als hundertprozentige Tochtergesellschaft der Certifer-Gruppe, erbringen für den gesamten deutschsprachigen Raum alle für die Fahrzeugzulassung erforderlichen Bewertungs- und Zertifizierungstätigkeiten als anerkannte und akkreditierte benannte Stelle (NoBo), bestimmte Stelle (DeBo) und unabhängige Bewertungsstelle (AsBo) aus einer Hand. Darüber hinaus führen wir als akkreditierte Prüfstelle Prüfstellentätigkeiten im Bereich der Schienenfahrzeuge und der ETCS-Integration durch. Ein umfangreiches Schulungsangebot der Certifer Academy rundet unser Leistungsspektrum ab.

Zur Verstärkung unserer Vertriebsabteilung in Nürnberg sucht AEbt Certifer GmbH ab sofort Sie als Junior Sales Assistant (m/w/d).

Ihre Aufgaben:

In dieser abwechslungsreichen und organisatorisch anspruchsvollen Funktion, übernehmen Sie nach einer intensiven Einarbeitungsphase Verantwortung für Ihre Aufgaben. Diese sind unter anderem:

- Vertriebsunterstützung im Back-Office
- Erstellung und Aktualisierung von Angeboten inkl. Erstellung von Standardtextbausteinen
- Angebotsprojektcontrolling mit regelmäßiger Aktualisierung der Informationen in den IT-Systemen
- Verwaltung von Angebotsplattformen inkl. Prüfung und Identifizierung potentieller Projektchancen
- Verwaltung der Kundendatenbank
- Unterstützung bei der Planung und Organisation von Kundenterminen
- Schnittstelle zu Projektcontrolling und Marketing
- Berichterstattung an den Vertriebsleiter

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Bachelorstudium, vorzugsweise in Schienenfahrzeugtechnik, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbar
- 1-3 Jahre Erfahrung im Angebotsmanagement
- Gute Kenntnisse in MS-Office
- Hohe Vertriebsaffinität mit analytischer, strukturierter und selbstständiger Arbeitsweise sowie Teamfähigkeit
- Organisationstalent, Zuverlässigkeit und Verantwortungsbewusstsein
- Kommunikationsstärke, Flexibilität und Stressresilienz
- Sichere Beherrschung der deutschen und englischen Sprache in Wort und Schrift, weitere Sprachen sind von Vorteil

Was wir bieten:

- Spannende und abwechslungsreiche Tätigkeiten bei einem der führenden Unternehmen der Branche
- Motiviertes und junges Team in angenehmer Arbeitsatmosphäre
- Unterstützung der beruflichen Entwicklung (Weiter- und Fortbildung, Qualifizierung)
- Leistungsgerechte Vergütung und viele Sonderleistungen
- Kostenlose Getränke und Obstkorb
- Flexible Arbeitszeiten

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen:

- Motivationsschreiben inklusive Gehaltsangabe und Eintrittsdatum
- Lebenslauf
- Zeugnisse

Weitere Informationen finden Sie auch auf

www.aebt.eu / www.certifer.eu

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung!