

[Version française](#)

[English version](#)



CERTIFER is een wereldleider in de hedendaagse spoorwegsector. Opgericht in 1997, is CERTIFER een internationaal bedrijf dat gespecialiseerd is in spoorwegtesten, -inspectie en -certificering (TIC Business Unit) enerzijds, en in engineering-, consultancy- en adviesdiensten (Solutions Business Unit) anderzijds.

Met meer dan 350 medewerkers en 25 vestigingen wereldwijd, groeit CERTIFER voortdurend en is het actief in heel Europa, evenals in China, Turkije, Brazilië, Australië, Canada en het Midden-Oosten.

Wat we doen:

De activiteiten van CERTIFER in België vallen onder die van de Business Unit Test, Inspection and Certification (TIC). Met haar dynamische team voert CERTIFER België projecten uit op het gebied van certificering, evaluatie, testen en validatie van spoorwegsysteem, waaronder hogesnelheids-, stedelijke, goederen- en autonome spoorwegoperaties.

Ons aanbod van gespecialiseerde diensten omvat onder andere conformiteitsbeoordelingen als Notified Body (NoBo) en Designated Body (DeBo), veiligheidsbeoordelingen als Independent Safety Assessment (ISA) en Assessment Body (AsBo), en audits van kwaliteits- en veiligheidsmanagementsystemen in de spoorwegsector.

Daarnaast is CERTIFER België ook actief in de organisatie en coördinatie van testen op spoorweginfrastructuren (voornamelijk in België en de buurlanden) en fungeert zij als leider binnen de CERTIFER Groep voor deze activiteiten. Testen vormen een cruciale stap voor de certificering en toelating van spoorwegvoertuigen. Als specialist met meer dan 20 jaar ervaring begeleidt CERTIFER België haar klanten gedurende het volledige testproces, van de voorbereidende fase tot de levering van testverslagen, zowel voor rollend materieel als voor seinapparatuur (metingen van elektromagnetische compatibiliteit, stroomafname, dynamisch gedrag, remmen, akoestiek, ETCS en nationale systemen).

Onze projecten vinden plaats in heel Europa, en soms ook daarbuiten.

Onze expertise bestrijkt alle spoorwegtechnologieën, met een focus op seinen, rollend materieel, infrastructuur en exploitatie en onderhoud (O&M).

Met een toewijding aan excellentie werken we samen met toonaangevende vervoersspelers om te zorgen voor de hoogste normen op het gebied van kwaliteit, veiligheid en risicobeheersing binnen spoorwegnetwerken wereldwijd.

CERTIFER BELGIUM

Joseph Stevensstraat 7, 15e verdieping – B-1000 Brussel



Waarom bij ons komen werken?

Bij CERTIFER België geloven we in het empoweren van onze medewerkers om te innoveren en zich professioneel te ontwikkelen. Zo krijg je de kans om te werken aan projecten met een grote maatschappelijke impact, de toekomst van spoorveiligheid vorm te geven en samen te werken met toonaangevende spelers in de industrie wereldwijd. Ons team bevordert een cultuur van continu leren, waarin je professionele ontwikkeling wordt ondersteund en je ideeën worden gewaardeerd.

Word onderdeel van een bedrijf waar passie voor techniek en spoorveiligheid samenkomt met technologische innovatie, en maak deel uit van een dynamische gemeenschap die de toekomst van het spoorvervoer vormgeeft. Samen maken we het spoorvervoer interoperabel, veiliger, efficiënter en duurzamer voor iedereen.

Past dit bij jouw ervaring en carrièreambities? Aarzel dan niet om contact met ons op te nemen!

Wij zijn op zoek naar een

Bid & Sales Manager, gevestigd in België

Functieoverzicht:

Voor de rol van Bid & Sales Manager zijn wij op zoek naar een ingenieur met ervaring in de spoorwegsector. De opdracht van de Bid & Sales Manager is het commerciële netwerk van CERTIFER België uit te breiden door klantenrelaties te ontwikkelen en tijdige, correcte offertes voor aanbestedingen voor te bereiden en te leveren. De functie rapporteert rechtstreeks aan de Managing Director van CERTIFER België.

Deze essentiële rol draagt bij aan de interoperabiliteit van het Europese spoorwegsysteem, de veiligheid, integriteit en prestaties van systemen binnen diverse spoorwegprojecten. Je werkt met geavanceerde technologieën en houdt tegelijkertijd rekening met industriële normen in een dynamische en innovatieve omgeving.

Belangrijkste verantwoordelijkheden

Als Bid Manager:

- Ben je verantwoordelijk voor het voorbereiden van offertes, in lijn met de wensen van de klant, in samenwerking met de Internationale Verkoopsafdeling, het Management van CERTIFER België en de Afdelings- en Technisch Managers.
- Ben je het centrale aanspreekpunt voor klanten met betrekking tot alle aanbestedingsactiviteiten.
- Werk je samen met andere entiteiten binnen de CERTIFER Groep bij het opstellen van meervoudige (multi-country) offertes.



Als Sales Manager :

- Ben je verantwoordelijk voor de commerciële ontwikkeling van CERTIFER België.
- Zorg je voor de lokale implementatie van initiatieven die op groepsniveau door CERTIFER zijn genomen op het gebied van commerciële strategie en communicatie.

Vaardigheden en ervaring:

- Ervaring en algemene kennis van spoorwegsysteem (infrastructuur, energie, rollend materieel, besturing en seingeving) en van de markt, inclusief kansen en risico's.
- Kennis van de basisprincipes van veiligheids- en interoperabiliteitsnormen en van het regelgevende kader en/of het domein van spoorweginspectie en -certificering.
- Kennis van de Belgische spoorwegsector en haar stakeholders.
- Kennis of ervaring met technieken voor het beheren van aanbestedingen en commerciële onderhandelingen.
- (Meertalige) onderhandelingsvaardigheden, vermogen om offertes te verdedigen en contracten af te sluiten.
- Vermogen om marktonderzoeken in de spoorwegsector uit te voeren.
- Beheersing van contractmanagement en -monitoring.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden richting klanten.
- Financiële vaardigheden: berekening van marges, opstellen van prijslijsten (prijscatalogus).
- Beheersing van verschillende IT-tools en toepassingen (ERP, enz.).

Algemene vaardigheden:

- Vermogen om zelfstandig te werken, prioriteiten te stellen en deadlines te halen.
- Vermogen om in teamverband te werken.
- Uitstekende persoonlijke organisatie.
- Zeer goede meertalige schrijfvaardigheid.
- Nauwkeurigheid en precisie.
- Goede communicatieve en interpersoonlijke vaardigheden.
- Vermogen om interne teams te coördineren.
- Vermogen om te werken in een multiculturele omgeving.
- Analytisch en synthesevermogen.
- Stressbestendigheid.
- Nieuwsgierigheid en continu leren (technologische en regelgevende ontwikkelingen).



Kwalificaties:

- Masterdiploma (ingenieur, handelsingenieur, financiën, ...).
- Minimaal 5 jaar professionele ervaring, met aantoonbare ervaring in het opstellen van offertes voor aanbestedingen (privé of openbare contracten).
- Minimaal 2 jaar ervaring in de spoorwegsector,
- Drietalig (niveau B2/C1) Nederlands -Frans - Engels, of tweetalig met de bereidheid om de derde taal op middellange termijn te leren of te verbeteren (niveau B1/B2).

Waarom bij ons komen werken?

- Kans om te werken aan innovatieve spoorwegprojecten met een vast contract en een competitief salaris.
- Deel uitmaken van een ondernemend team in een diverse en inclusieve werkomgeving, met flexibele werktijden, een goede balans tussen werk en privéleven en een thuiswerkbeleid.
- Mogelijkheden voor carrièreontwikkeling en interne mobiliteit binnen een dynamisch en groeiend bedrijf.
- Ons kantoor is gelegen in het centrum van Brussel, vlak bij het Centraal Station, modern en goed bereikbaar met alle vormen van openbaar vervoer.

Ben je gepassioneerd door spoorwegsysteem, gedij je in een samenwerkingsgerichte omgeving en heb je de ervaring om baanbrekende spoorwegtechnologieprojecten tot een succesvol einde te brengen? Dan willen we je graag leren kennen!

Geïnteresseerd?

Stuur je CV naar

laurence.gerardy@certifer.eu

en wij nemen snel contact met je op!



CERTIFER est un leader mondial dans le secteur ferroviaire d'aujourd'hui. Fondée en 1997, CERTIFER est une société internationale spécialisée dans les essais, l'inspection et la certification ferroviaire (Business Unit TIC) d'une part, et dans les services d'ingénierie, de consultation et de conseil d'autre part (Business Unit Solutions).

Avec plus de 350 employés et 25 sites dans le monde, CERTIFER est en croissance permanente et est présente dans toute l'Europe, ainsi qu'en Chine, en Turquie, au Brésil, en Australie, au Canada et au Moyen-Orient.

Ce que nous faisons :

Les opérations de CERTIFER en Belgique s'inscrivent dans le cadre des activités de la Business unit Test, Inspection and Certification (TIC). Avec son équipe dynamique, CERTIFER Belgique mène des projets de certification, d'évaluation, d'essai et de validation de systèmes ferroviaires, y compris les opérations ferroviaires à grande vitesse, urbaines, de fret et autonomes.

Notre offre de services spécialisés comprend, entre autres, l'évaluation de la conformité en tant que NoBo (Notified Body) et DeBo (Designated Body), l'évaluation de la sécurité en tant qu'ISA (Independent Safety Assessment) et AsBo (Assessment Body), et l'audit de systèmes de management de la qualité et de la sécurité dans le secteur ferroviaire.

En outre, CERTIFER Belgique est également active dans l'organisation et la coordination d'essais sur les infrastructures ferroviaires (principalement en Belgique et pays limitrophes) et leader du Groupe CERTIFER pour ces activités. Les essais constituent une étape cruciale pour la certification et l'autorisation des véhicules ferroviaires. En tant que spécialiste, forte de ses 20 ans d'expérience, CERTIFER Belgique accompagne ses clients pour la réalisation des essais, de la phase préparatoire jusqu'à la fourniture des rapports d'essais, aussi bien pour le matériel roulant que pour la signalisation, sol et bord (mesures de compatibilité électromagnétique, captage, comportement dynamique, freinage, acoustique, ETCS et systèmes nationaux...).

Nos projets se déroulent dans toute Europe, parfois au-delà.

Notre expertise couvre toutes les technologies ferroviaires, avec un focus sur la signalisation, le matériel roulant, l'infrastructure et l'exploitation et la maintenance (O&M).

Avec un engagement d'excellence, nous travaillons avec les principaux acteurs du transport pour garantir le respect des normes les plus élevées de qualité, de sécurité et d'atténuation des risques dans les réseaux ferroviaires du monde entier.



Pourquoi nous rejoindre ?

Chez CERTIFER Belgique, nous croyons qu'il faut donner à nos employés les moyens d'innover et de se développer. Vous aurez ainsi l'occasion de travailler sur des projets à fort impact sociétal, de façonner l'avenir de la sécurité ferroviaire et de collaborer avec des leaders de l'industrie dans le monde entier. Notre équipe favorise une culture d'apprentissage continu, où votre développement professionnel est soutenu et vos idées valorisées.

Rejoignez une entreprise où la passion pour la technique et la sécurité ferroviaire rencontre l'innovation technologique et faites partie d'une communauté dynamique qui façonne l'avenir du transport ferroviaire. Ensemble, rendons le transport ferroviaire plus interopérable, plus sûr, plus performant et plus durable pour tous.

Ceci correspond à votre expérience et à vos ambitions de développement de carrière ?
N'hésitez pas à nous contacter !

Nous recrutons un.e

Bid & Sales Manager basé.e en Belgique

Aperçu du poste :

Pour le rôle de Bid & Sales Manager, nous cherchons un.e ingénieur.e ayant une expérience dans le domaine des transports ferroviaires. La mission du Bid & Sales Manager est de gérer le développement commercial de CERTIFER Belgique par le développement du réseau des clients et la préparation et la livraison en temps et en heure des réponses aux appels d'offres. La position est directement attachée au Managing Director de CERTIFER Belgique.

Ce rôle essentiel contribue à garantir l'interopérabilité du système ferroviaire européen, sa sécurité, son intégrité et la performance des systèmes dans le cadre de divers projets ferroviaires. Vous travaillerez sur des technologies de pointe tout en respectant les normes industrielles dans un environnement dynamique et innovant.

Principales responsabilités

En tant que Bid Manager,

- vous serez responsable de préparer la réponse aux appels d'offres, ainsi que de leur contenu, vis-à-vis des demandes des clients, en collaboration avec la Direction commerciale internationale, la Direction de CERTIFER Belgique et les Responsables de Département/Responsables Techniques,
- Vous serez le point de contact unique et privilégié des clients pour ce qui concerne les activités d'offres,
- Vous collaborerez avec les autres entités du Groupe CERTIFER dans la production d'offres multi-pays.



En tant que Sales Manager,

- Vous assurerez le développement commercial de CERTIFER Belgique,
- Vous assurerez l'implémentation locale des initiatives prises au niveau du Groupe CERTIFER en termes de stratégie commerciale et de communication.

Compétences et expérience :

- Expérience et connaissance générale des systèmes ferroviaires (Infrastructure, Energie, Matériel Roulant, Contrôle commande et signalisation) et du marché, de ses opportunités et risques,
- Connaissance des principes de base des normes de sécurité et d'interopérabilité et du cadre réglementaire et/ou du domaine de l'inspection et de la certification ferroviaire,
- Connaissance du secteur ferroviaire belge et de ses parties prenantes,
- Connaissance ou expérience des techniques de gestion des appels d'offres et de la négociation commerciale,
- Capacité de négociation (multilingue), capacité à défendre des offres et à conclure des contrats
- Capacité de réaliser des études de marchés dans le ferroviaire,
- Maîtrise de la gestion et du suivi des contrats
- Excellente capacité de communication envers les clients.
- Compétences financières : calcul des marges, élaboration des grilles tarifaires (catalogue des prix)
- Maîtrise des différents outils et applications informatiques à utiliser (ERP, ...)

Compétences générales :

- Capacité à travailler en autonomie, à définir les priorités et à respecter les délais,
- Capacité à travailler en équipe,
- Très bonne organisation personnelle,
- Très bonne capacité rédactionnelle multilingue,
- Rigueur et précision,
- Bonne communication et facilités interpersonnelles,
- Capacité de coordination d'équipes internes,
- Capacité à travailler dans un environnement multiculturel,
- Capacité d'analyse et de synthèse,
- Résistance au stress
- Curiosité et apprentissage continu (évolutions technologiques et réglementaires)



Qualifications :

- Master (ingénieur, ingénieur commercial, finances, ...),
- Au moins 5 ans d'expérience professionnelle, avec une expérience probante en réponse à des appels d'offres (gré-à-gré ou marchés publics),
- Au moins 2 ans d'expérience dans le domaine ferroviaire,
- Trilingue (niveau B2/C1) français - néerlandais - anglais, ou bilingue avec volonté d'apprendre/améliorer la pratique de la 3^{ème} de ces langues à moyen terme (niveau B1/B2).

Pourquoi nous rejoindre ?

- Opportunité de travailler sur des projets ferroviaires innovants avec un contrat à durée indéterminée et un salaire compétitif.
- Faire partie d'une équipe entreprenante, dans un environnement diversifié et inclusif, avec des horaires flexibles, offrant un équilibre entre vie professionnelle et vie privée et une politique de travail à domicile.
- Des possibilités de progression de carrière et de mobilité interne dans une entreprise dynamique et en pleine croissance.
- Notre bureau est situé au centre-ville de Bruxelles, près de la gare centrale, moderne et accessible par tous les transports en commun.

Si vous êtes passionné.e par les systèmes ferroviaires, que vous vous épanouissez dans un environnement collaboratif et que vous avez l'expérience nécessaire pour mener à bien des projets de technologie ferroviaire de pointe, nous voulons vous connaître !

Vous êtes intéressé(e) ?

Veuillez envoyer votre CV à

laurence.gerardy@certifer.eu

et nous vous contacterons rapidement !



CERTIFER is a global leader in today's railway sector. Founded in 1997, CERTIFER is an international company specialized in railway testing, inspection and certification (TIC Business Unit), as well as engineering, consultancy, and advisory services (Solutions Business Unit).

With more than 350 employees and 25 locations worldwide, CERTIFER is continuously growing and has a presence throughout Europe, as well as in China, Turkey, Brazil, Australia, Canada, and the Middle East.

What We Do:

CERTIFER's operations in Belgium fall within the scope of the Test, Inspection and Certification (TIC) Business Unit. With its dynamic team, CERTIFER Belgium carries out certification, assessment, testing and validation projects for railway systems, including high-speed, urban, freight and autonomous railway operations.

Our range of specialized services includes, among others, conformity assessment as a Notified Body (NoBo) and Designated Body (DeBo), safety assessment as an Independent Safety Assessment (ISA) and Assessment Body (AsBo), and audits of quality and safety management systems in the railway sector.

In addition, CERTIFER Belgium is also active in organizing and coordinating tests on railway infrastructure (mainly in Belgium and neighbouring countries) and serves as the Group leader for these activities. Testing represents a crucial step in the certification and authorization of railway vehicles. As a specialist with over 20 years of experience, CERTIFER Belgium supports its clients throughout the testing process, from the preparatory phase to the delivery of test reports, for both rolling stock and (on-board and trackside) signalling systems (including electromagnetic compatibility measurements, power collection, dynamic behaviour, braking, acoustics, ETCS, and national systems).

Our projects are carried out throughout Europe and sometimes beyond.

Our expertise covers all railway technologies, with a focus on signalling, rolling stock, infrastructure, and operations and maintenance (O&M).

With a commitment to excellence, we work with leading transport stakeholders to ensure the highest standards of quality, safety, and risk mitigation across railway networks worldwide.



Why Join Us?

At CERTIFER Belgium, we believe in empowering our employees to innovate and grow. You will have the opportunity to work on projects with a significant societal impact, help shape the future of railway safety, and collaborate with industry leaders worldwide. Our team fosters a culture of continuous learning, where your professional development is supported and your ideas are valued.

Join a company where a passion for engineering and railway safety meets technological innovation and become part of a dynamic community shaping the future of rail transport. Together, we make rail transport more interoperable, safer, more efficient, and more sustainable for everyone.

Does this align with your experience and career ambitions? Don't hesitate to get in touch!

We are recruiting a

Bid & Sales Manager based in Belgium

Position Overview:

For the role of Bid & Sales Manager, we are looking for an engineer with experience in the railway transport sector. The Bid & Sales Manager's mission is to manage the commercial development of CERTIFER Belgium by expanding the client network and preparing and delivering timely responses to calls for tenders. This position reports directly to the Managing Director of CERTIFER Belgium.

This key role helps ensure the interoperability, safety, integrity, and performance of European railway systems across various projects. You will work with cutting-edge technologies while adhering to industry standards in a dynamic and innovative environment.

Main Responsibilities

As a Bid Manager, you will:

- Be responsible for preparing responses to calls for tenders, including their content, in line with client requests, in collaboration with the International Sales Management of the CERTIFER Group, the Management of CERTIFER Belgium, and Department/Technical Managers.
- Serve as the primary point of contact for clients regarding bid-related activities.
- Collaborate with other CERTIFER Group entities in the preparation of multi-country bids.



As a Sales Manager, you will:

- Ensure the commercial development of CERTIFER Belgium.
- Implement locally the initiatives set at the CERTIFER Group level in terms of sales strategy and communication.

Skills and Experience:

- Experience and general knowledge of railway systems (Infrastructure, Energy, Rolling Stock, Control-Command and Signalling Systems) and of the market, including opportunities and risks.
- Knowledge of basic principles of safety and interoperability standards, as well as the regulatory framework and/or the railway inspection and certification field.
- Knowledge of the Belgian railway sector and its stakeholders.
- Knowledge or experience in tender management and commercial negotiation techniques.
- (Multilingual) negotiation skills, ability to defend bids and close contracts.
- Ability to conduct market studies in the railway sector.
- Proficiency in contract management and monitoring.
- Excellent communication skills with clients.
- Financial skills: margin calculation, development of pricing grids (price catalogues).
- Proficiency with relevant software and applications (ERP, etc.).

General Skills:

- Ability to work independently, set priorities, and meet deadlines.
- Teamwork skills.
- Strong personal organization.
- Excellent multilingual writing skills.
- Accuracy and attention to detail.
- Good communication and interpersonal skills.
- Ability to coordinate internal teams.
- Ability to work in a multicultural environment.
- Analytical and synthesis skills.
- Stress resistance.
- Curiosity and commitment to continuous learning (technological and regulatory developments).



Qualifications:

- Master's degree (Engineering, Commercial Engineering, Finance, etc.).
- At least 5 years of professional experience, including proven experience in responding to tenders (private or public contracts).
- At least 2 years of experience in the railway sector.
- Trilingual (French – Dutch – English, level B2/C1), or bilingual with willingness to learn/improve the third language to an intermediate level (B1/B2) in the medium term.

Why Join Us?

- Opportunity to work on innovative railway projects with a permanent contract and a competitive salary.
- Be part of an entrepreneurial team in a diverse and inclusive environment with flexible working hours, offering a good work-life balance and a work-from-home policy.
- Opportunities for career advancement and internal mobility in a dynamic and growing company.
- Our office is located in the centre of Brussels, close to the Central Station, modern and accessible by all forms of public transport.

If you are passionate about railway systems, thrive in a collaborative environment and have the experience to successfully complete cutting-edge railway technology projects, we want to hear from you!

Interested?

Please send your CV to
laurence.gerardy@certifer.eu
and we will contact you shortly!